

Das erwartet dich.



Liebe:r Interessent:in,

im Rahmen des invest2grow Mentoring-Programms arbeiten wir 12 Monate lang gemeinsam intensiv am Aufbau deines Geschäftsmodells sowie an dir als Unternehmer:in. Deine Unternehmerpersönlichkeit steht dabei im Mittelpunkt.

Wir werden uns sowohl mit betriebswirtschaftlichen Grundlagen als auch Stolpersteinen und praktischen Lösungen im Daily Business beschäftigen. Selbstmanagement und Leadership sind hierbei wichtige Assets, auf die wir uns konzentrieren. Du lernst Methoden und Instrumente kennen, die dich ermächtigen, deine Herausforderungen als Unternehmer:in jederzeit erfolgreich zu meistern.

Das Mentoren-Team zeigt Wege auf, wie du dein wahres Potenzial erkennen, optimal nutzen und selbst in den schwierigsten Situationen die richtigen Entscheidungen treffen kannst.

Wir arbeiten von Beginn an individuell an deinen persönlichen Zielen und setzen alles daran, dass du diese Ziele erreichst. Ein offener Dialog ist uns dabei besonders wichtig. Du kannst deine persönlichen Wunschthemen jederzeit einbringen. Wissensvermittlung, Planspiele, Übungen oder die Erarbeitung von Lösungsszenarien orientieren sich immer an konkreten Fällen und individuellen Aufgabenstellungen aus und für die Praxis.

Jede:r Teilnehmer:in bekommt im sogenannten "Hot Seat" mindestens zweimal 30 Minuten lang die ungeteilte Aufmerksamkeit der gesamten Gruppe, um seine ganz persönlichen Herausforderungen zu besprechen und Lösungen zu finden. Zudem hast du immer die Möglichkeit ein persönliches 1:1 Coaching von Gerold Wolfarth oder einem anderen Mentor in Anspruch zu nehmen.

Der Austausch Gleichgesinnter innerhalb der Gruppe ist von unschätzbarem Wert. Da jede Branche nur einmal vertreten ist kannst du frei und gelöst über alle Themen sprechen.

Freue dich auf deinen Entwicklungsschub als Unternehmer:in, Arbeitgeber:in und erfolgreiche:r Marktteilnehmer:in. Mehr Sicherheit, Mut und Entschlossenheit in deinen Unternehmungen, frische Impulse und Ideen für dein erfolgreiches Business – das alles kannst du dir im invest2grow Mentoring by Gerold Wolfarth aneignen.

Ich freue mich auf deine Teilnahme.

Gerold Wolfarth

Inhalte. Themen. Übungen.

I. Personal Growth

- Lebe dein Warum als Unternehmer:in – wofür brennst du?
- Deine emotionale Mission, die dich wie ein Fixstern anzieht
- Deine Werte und Überzeugungen, die dein Rückgrat bilden
- Dein Fokus, dein „Growing Leaders Mindset“ und Gedankenhygiene entwickeln
- Einsatz, Selbstdisziplin und Durchhaltevermögen
- Deine wichtigsten Lebensbereiche in Balance
- Dein Selbst- und Zeitmanagement
- Stressmanagement
- Erfolgsrituale etablieren: Miracle Morning für Unternehmer:innen
- Deine Wirkung und dein Charisma als Unternehmer:in
- Dein Auftreten gegenüber Mitarbeiter:innen, Kund:innen und Investor:innen

II. Start-up Check

- Geschäftsmodell entwickeln: auf Machbarkeit/Wirtschaftlichkeit prüfen (Umgang mit Planungstools lernen u.a. Design-Thinking)
- 50 Wege, neue Geschäftsideen zu finden
- Dein Quick-Geschäftsideencheck
- Businessplan entwerfen (Die Kernelemente des Businessplans)
- Chancen-Schwächen-Analyse (SWOT)
- Entwicklung von Worst-Case/Best-Case-Szenarien
- Chancen und Risiken von morgen abschätzen
- Innovative Geschäftsmodelle: visualisieren und testen (Einsatz Business Tools: u. a. Canvas Business)
- Customer Needs ermitteln und Benefit-Konzepte entwickeln
- Ressourcenmanagement (Mitarbeiter; Erweiterung Büroflächen)
- Innovationsmanagement: Etablierung einer Innovationskultur
- Projektmanagement
- Kompetenzen im Krisen- und Konfliktmanagement aufbauen

III. Finance & Controlling

- Finanzplanung
- Bildung von Rücklagen
- Berechnung und Finanzierung von Wachstumsprozessen
- KPI's und effiziente Controllingsysteme etablieren
- Gründungsfinanzierung

IV. Marketing & Sales

- Deine Positionierung (Value Proposition)
- Brandstrategie (Markenentwicklung)
- Personal-Brand-Strategie: Aufbau einer eigenen Unternehmermarke
- Dein Elevator Pitch: Pitchen, präsentieren und verkaufen lernen
- Deinen Wunschkunden definieren und anziehen
- Scouting und Monitoring: Wettbewerb, Trends
- Von der innovativen Idee zur Marktreife: Markteinführungsstrategien entwickeln
- Kaufbarrieren beseitigen und Kaufimpulse entwickeln
- Deine persönliche Vertriebsstärke entwickeln
- Digitale Marketingstrategien
- Social-Media-Marketing
- Customer Journey – Momente der Wahrheit kreieren
- Marketinggeheimnisse erfolgreicher Unternehmer
- Marketingerfolge messbar machen
- Storytelling im Marketing und Verkauf
- Beziehungsmanagement und Netzwerke aufbauen

V. **Leadership**

- Innovative Führungs-, Innovations- und Erfolgskulturen etablieren
- Kontinuierliche Strategieentwicklung
- Unterschiedliche Führungswerkzeuge gekonnt einsetzen
- Arbeitsklima, Führungs- und Unternehmenskultur
- Recruiting, Personalentwicklung
- Mitarbeiterbindung, Loyalisierung
- Gehaltsgefüge, Benefit-System
- Deine EKS-Strategie als Unternehmer:in
- Kommunikation und Information
- Konfliktmanagement und emotional schwierige Situationen meistern
- Fehlerkultur und agiles Führen von Teams
- Hochleistungsteams entwickeln und führen

VI. **Next Level Growing**

- Unternehmenswachstum planen, berechnen und organisieren
- Expansionsstrategien entwickeln
- Aufbau eines Risikomanagements
- Margen und Gewinne steigern
- Organisations- und Prozessentwicklung
- Digitalisierungsstrategie entwickeln
- Digitalisierungstools richtig einsetzen
- Kontinuierliche Verbesserung und Innovationsentwicklung
- Work-Life-Balance privat & beruflich finden
- Exitstrategie entwickeln